

PRESSEMITTEILUNG vom 04.10.2011

Sascha Mundt verstärkt carsale24 als Vertriebsleiter Automotive

- Sascha Mundt verfügt über langjährige Vertriebserfahrung und tiefgreifende Branchenkontakte
- Carsale24 setzt Expansionskurs fort

Köln, 04.10.2011 – carsale24 (www.carsale24.de) hat mit Sascha Mundt einen erfahrenen Vertriebsleiter gewinnen können. Ab Oktober 2011 nimmt Mundt, Vertriebsexperte und Branchenkenner, seine Arbeit bei carsale24 auf. In seinen Aufgabenbereich gehört insbesondere das Partnernetzwerk geprüfter Autohändler. Mit seiner langjährigen Erfahrung in der Automobilbranche wird er für die Betreuung, Pflege und den Ausbau des Netzwerks verantwortlich sein.

carsale24 bietet über seine Plattform Privatpersonen die Möglichkeit, ihr Auto unkompliziert an den höchst bietenden Händler zu verkaufen. Zum bestehenden Netzwerk zählen bereits mehrere hundert Händler. Dabei wächst die Zahl von geprüften Automobilhändlern, die Fahrzeuge von Privatpersonen mit zertifiziertem Zustandsbericht auf der Online-Vermittlungsplattform www.carsale24.de erwerben können, zunehmend. Sascha Mundt steht den registrierten Händlern nun beratend zur Seite.

„Sascha Mundt ergänzt unser Team ideal und wir freuen uns, einen kompetenten Partner für den Vertriebsbereich gewonnen zu haben“, so Nikolai Roth, einer der Geschäftsführer von carsale24. „Gemeinsam werden wir unseren Expansionskurs fortsetzen.“

Sascha Mundt war in der Vergangenheit für verschiedene Unternehmen der Automobilbranche tätig. Bei AUTOonline war er für den Vertrieb von Flotten- und Unfallfahrzeugen im Außendienst zuständig. Zuvor bekleidete er bei Eurocarsale Deutschland die Position des Sales Managers und wickelte die Online Fahrzeugauktionen ab. Eine weitere Station auf Mundts Weg war die Stelle des Vertriebsassistenten bei BCA Autoauktionen. Sein Schwerpunkt lag dort im Verkauf und in der Kundenberatung.

„Das innovative Konzept von carsale24 hat mich sofort überzeugt. Der Absatzmarkt für Automobile steht vor einer Runderneuerung und carsale24 gehört zu den Vorreitern“, sagt Sascha Mundt. „Ich freue mich darauf, in meiner neuen Position bewährte und neue Vertriebsstrategien umzusetzen.“

Weitere Informationen: www.carsale24.de

Über carsale24

carsale24 (www.carsale24.de) steht für Deutschlands neue Art Autos zu verkaufen. Die Online-Plattform ermöglicht die Vermittlung gebrauchter Fahrzeuge aus privater Hand an gewerbliche Händler. Über carsale24 können Privatpersonen schnell, bequem und sicher ihr Auto kostenlos inserieren und an den höchst bietenden Händler verkaufen. Verkäufer haben dadurch den Vorteil, ihre Fahrzeuge auch überregional anbieten zu können. Ein Zustandsbericht von unabhängigen Gutachtern und eine detaillierte Fotostrecke zu jedem Fahrzeug erleichtern Händlern dabei die Kaufentscheidung. Da der Verkauf von Privat stattfindet, entfallen bei carsale24 die üblichen Zwischenhändlergebühren. carsale24 wurde Ende 2010 als Service der jomada GmbH gegründet und wird von Nikolai Roth und Jens Sauer geleitet.

jomada GmbH
Kölner Straße 89
D-50859 Köln

Ihr Ansprechpartner:
Karoline Sielski

Telefon: +49 2234 9910821
Telefax: +49 2234 9910849
E-Mail: ks@carsale24.de