

Aus alt mach neu: Autokauf und -verkauf über das Internet abwickeln

- Carsale24, die neue Online-Plattform für sicheren Fahrzeug-Ankauf, ist Partner von bekannten Online-Autohäusern, wie MeinAuto.de und Autoda
- Höhere Preise erzielen durch überregionalen Verkauf

Köln, 27. Oktober 2011 – Bevor das neue Auto ausgesucht, Probe gefahren und gekauft wird, stellt sich häufig die Frage: Wohin mit dem alten? Die Verkaufsmöglichkeiten sind zwar vielfältig, völlig unproblematisch ist davon aber keine: Der Privatverkauf erfordert Zeit und Einsatz, die Inzahlungnahme beim Händler verläuft zwar unkomplizierter, dafür fällt der erzielte Preis meist niedriger aus. Eine neue und optimierte Möglichkeit, den eigenen Gebrauchtwagen an den Mann zu bringen, bietet carsale24 (www.carsale24.de), Deutschlands erster Plattform für den sicheren Fahrzeug-Ankauf.

Passend zum Zeitgeist: Immer mehr Autokäufer planen, ihr nächstes Auto im Internet zu kaufen. Das hat gute Gründe. Autokunden schätzen Preisvorteile und die bequeme Kaufabwicklung vom heimischen Rechner aus. Wer über einen Online-Shop wie MeinAuto.de, autoda.de oder netCar.de ein Fahrzeug kaufen und sich seines alten unkompliziert entledigen möchte, profitiert nun von der Partnerschaft der Online-Autohäuser mit carsale24.

Über carsale24 können private Fahrzeughalter kostenlos ihren Gebrauchtwagen verkaufen – auch unabhängig vom Neukauf beim Händler oder über das Internet. Dabei übernimmt carsale24 die komplette Abwicklung und bietet den Wagen Autohändlern aus ganz Deutschland zum Kauf an. In einer anonymen, drei Tage währenden Gebotsrunde können hunderte Händler aus dem Pool von carsale24 auf das Auto bieten. Erst wenn sich der Verkäufer nach Ende der Verkaufsrunde mit einem Gebot zufrieden zeigt, tauscht carsale24 die Kontaktdaten von Verkäufer und Händler aus und wickelt das Geschäft ab.

Auf den Online-Shops wird nun der Service von carsale24 exklusiv angeboten. Wer sich für den Kauf eines Neu- oder Gebrauchtwagens entscheidet, kann mit wenigen Klicks auch den Verkaufsprozess des Altwagens über carsale24 anstoßen.

„Mit der Partnerschaft zwischen den Verkaufsportalen und carsale24 bieten wir gemeinsam den gängigen Fullservice des Autohandels an: den Verkauf über die Shops und den Ankauf durch einen unserer Händler“, so Nikolai Roth, Gründer und Geschäftsführer von carsale24. „Durch den überregionalen Verkauf erzielen unsere Nutzer einen in der Regel höheren Endpreis für ihr Auto als beim Händler vor Ort – und können das gleich in ihr neues Fahrzeug investieren.“

Weitere Informationen und Bildmaterial unter: <http://www.carsale24.de/presse>

Über carsale24

Carsale24 (www.carsale24.de) steht für Deutschlands neue Art, Autos zu verkaufen. Die Online-Plattform ermöglicht die Vermittlung gebrauchter Fahrzeuge aus privater Hand an gewerbliche Händler. Über carsale24 können Privatpersonen einfach, bequem und kostenlos ihr Auto inserieren und an den höchstbietenden Händler verkaufen. Verkäufer haben dadurch den Vorteil, ihre Fahrzeuge auch überregional anbieten zu können. Ein Zustandsbericht von unabhängigen Gutachtern und eine detaillierte Fotostrecke zu jedem Fahrzeug erleichtern Händlern dabei die Kaufentscheidung. Da der Verkauf von privat stattfindet, entfallen bei carsale24 die üblichen Zwischenhändlergebühren. Carsale24 wurde Ende 2010 als Service der jomada GmbH gegründet und wird von Nikolai Roth und Jens Sauer geleitet.